

INFORMAZIONI PERSONALI

Nome	DOTT. ING. TOTA STEFANO
Indirizzo	[REDACTED]
Telefono	[REDACTED]
E-mail	[REDACTED]
Nazionalità	[REDACTED]
Data di nascita	[REDACTED]

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

• Date (da – a)	A.A. 1996 -- A.A. 2002
• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	POLITECNICO DI BARI
• Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio	Impianti Elettrici, Macchine Elettriche, Sistemi elettrici per l'Energia, Controlli numerici, Fisica tecnica, Diritto istituzionale, Misure elettriche I & II, Macchine.
• Qualifica conseguita	LAUREA QUINQUENNALE IN INGEGNERIA ELETTRICA Tesi nella materia Impianti Elettrici dal titolo <i>"Impianti fotovoltaici e business – plan di un'azienda produttrice di celle di silicio"</i> conseguendo n. 3 certificazioni (Enti – Aziende - Liberi professionisti) attestanti brillanti risultati dal punto di vista tecnico ed economico.
• Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)	97 / 110
• Date (da – a)	1990-1995
• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	LICEO SCIENTIFICO "G. GALILEI", Bitonto, Bari
• Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio	Matematica, Fisica, Chimica, Scienze, Italiano, Inglese
• Qualifica conseguita	MATURITA' SCIENTIFICA
• Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)	42 / 60
• Date (da – a)	Luglio 2003
• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	I.T.I.S. "A. VOLTA" Bitonto, Bari
• Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio	Meccanica, Sistemi elettrici, Controllo numerico, Disegno tecnico.
• Qualifica conseguita	PERITO MECCANICO
• Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)	100 / 100 e ulteriore specificazione di: <i>"...in possesso di un Curriculum brillante, ha evidenziato una formazione generale culturale ottima ed una preparazione eccellente"</i>
DIPLOMA DI SPECIALIZZAZIONE BIENNALE di 3000 ore e 120 CFU	
A.A. 2018 – 2019 e 2019 - 2020	
110 / 110 <i>"Metodologie psicopedagogiche di gestione dell'insegnamento-apprendimento nell'ambito didattico"</i>	
DIPLOMA DI SPECIALIZZAZIONE ANNUALE di 1500 ore e 60 CFU	

A.A. 2020 – 2021

“Nuova Didattica per le lingue: La metodologia CLILL”

MADRELINGUA	ITALIANO
ALTRE LINGUA	INGLESE (CERTIFICAZIONE C2)
Capacità di lettura	OTTIMO
• Capacità di scrittura	OTTIMO
• Capacità di espressione orale	OTTIMO
• Capacità di lettura	SUFFICIENTE
• Capacità di scrittura	SUFFICIENTE
• Capacità di espressione orale	SUFFICIENTE

ESPERIENZE LAVORATIVE

settembre 2022 – a tutt’oggi: Docente a tempo indeterminato presso CPIA 1 BARI con sede I.C. “Giaquinto” Molfetta

ANNO 2023/2024

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI



- Funzione di Collaboratore del Dirigente (Vicario);
- Referente di plesso della sede “Giaquinto” di Molfetta;
 - Componente consiglio di Istituto;
- Presidente consiglio di Istituto I.C. Sylos Bitonto;
 - Delegato sindacale;
- Corso di formazione di Animatore digitale, **27 ore**;
- Corso “Tutela della Salute e Sicurezza nei luoghi di Lavoro” **12 ore**;

ANNO 2022/2023

- Referente di plesso della sede “Giaquinto” di Molfetta;
- Collaboratore del Dirigente;
- Presidente consiglio di Istituto I.C. Sylos Bitonto;
- Proposte per Dirigere: azioni pratiche per scuola post pandemia, **18 ore**;
- Funzione **TUTOR** per n.1 moduli **PON** (PHOTO CONTEST; PON/FSE
10.3.1A FDRPOC PU 2022-4 PONiamo una scuola per il futuro);
- Metodologie e tecnologie innovative nell’istruzione degli adulti; **10 ore**;
- - Progetto Educazione finanziaria nei CPIA; **4 ore**;

Settembre 2016- Agosto 2022: Docente a tempo indeterminato presso I.C. “Modugno-Rutigliano-Rogadeo”

ANNO 2021/2022

- Membro consiglio di Istituto;
- Membro giunta esecutiva;
- Delegato sindacale;
- Cospace Tinkercard e Merge Cube per narrare in digitale, **25 ore**;
- Educazione finanziaria nelle scuole - Progetto MIUR-Banca d’Italia - Regione Puglia - scuola secondaria di 1°, **4 ore**;
- Approcci Steam alla didattica – esempi e stimoli, **10 ore**;
- Tra scienza e coscienza -La conoscenza del territorio con interviste, reportage, Storytelling e fotografie, **20 ore**;

ANNO 2020/2021

- Membro consiglio di Istituto;
- Membro giunta esecutiva;
- English Speaking Board Ltd (ESB) level **C2**;
 - A di STEAM - A2, **25 ore**;
 - GAMIFICATION, **25 ore**;
- Commissario concorso straordinario 2020 classe di concorso A060;
 - Corso BLSB basic life support defibrillation;

ANNO 2019/2020

- Funzione di Collaboratore del Dirigente (Vicario);
- Funzione Strumentale: Autovalutazione di Istituto e valutazione del processo di apprendimenti degli alunni;
 - Membro consiglio di Istituto;
 - Membro giunta esecutiva;
 - Membro nucleo interno di valutazione;
- Membro commissione collaudo acquisti forniture e beni;

- Progettista F.E.R.S. cod.10.8.6° - FERSPO-PU-2020-33 "Per la scuola competenze digitali per l'apprendimento"
 - Responsabile laboratorio informatico;
 - Responsabile registro elettronico;
 - Responsabile comunicazione sito web;
- Responsabile redazione giornalino scolastico;
 - Responsabile orario scolastico;
 - Delegato Invalsi, somministratore;
- Corso formazione Inglese livelli B2, ambito 2 scuola Liceo Classico "C. Sylos" del Colle **50 ore**;
- Corso formazione "I Tablet e le nuove tecnologie nella didattica" Associazione Mnemosina **20 ore**;
 - Corso formazione "Dislessia Amica" **50 ore**;
- Corso formazione "Competenze digitali e nuovi ambienti di apprendimento" (Liceo Classico Sylos) 25 ore;

ANNO 2018/2019

- Funzione di Collaboratore del Dirigente (Vicario);
- Funzione Strumentale: Autovalutazione di Istituto e valutazione del processo di apprendimenti degli alunni;
 - Membro consiglio di Istituto;
 - Membro giunta esecutiva;
 - Membro nucleo interno di valutazione;
 - **Responsabile Dipartimento Tecnologia**;
 - Responsabile laboratorio informatico;
 - Responsabile registro elettronico;
 - Responsabile comunicazione sito web;
 - Responsabile redazione giornalino scolastico;
 - Delegato Invalsi, somministratore;
 - Riconoscimento bonus merito docenti;
- Osservatore Esterno Invalsi scuola BATTISTI - PASCOLI Molfetta sez. 8 B codice classe 416011100802;
- Commissario Aggregato di Informatica Concorso a Cattedra 2018 classe di concorso AB24 e AB24;
 - Funzione **TUTOR per n.1 moduli PON** (Lingua madre:apriamo la mente con l'italiano 3);
- Corso formazione Inglese livelli B2, ambito 2 scuola Liceo Classico "C. Sylos" del Colle **50 ore**;
- Corso di formazione "Educazione alla sostenibilità" ambito 2 scuola Mastromatteo Palo del Colle **25 ore**;
 - Corso di formazione "Progettazione europea" ambito 2 scuola Mastromatteo Palo del Colle **25 ore**;
- Corso "Valutazione degli apprendimenti "p.c.didattico Deamicis Modugno dott.ssa Stellacci **25 ore**
- Corso "Piano di ricerca e formazione per una didattica innovativa in ambito scientifico e tecnologico nella scuola secondaria di primo grado" **28 ore**

ANNO 2017/2018

- **Funzione di Vicario /Primo Collaboratore in Istituto in Reggenza**;
- Delegato Invalsi;
- Osservatore Esterno Invalsi scuola Salvemini Molfetta 10 sez. B codice classe 316010941005;
- Responsabile Registro Elettronico;
- Membro Consiglio di Istituto;
- Membro Giunta esecutiva;
- Membro nucleo interno di valutazione;

- Funzione FACILITATORE per n.6 moduli PON (La matematica per la vita 1; La matematica per la vita 2; A scuola di scacchi 1; A scuola di scacchi 2; Burattinando; Inventare e; creare...riciclando)
- Riconoscimento bonus merito docenti;
- Corso "Piano di ricerca e formazione per una didattica innovativa in ambito scientifico e tecnologico nella scuola secondaria di primo grado" **28 ore**
- Corso "La scuola dell'Inclusione...una scuola per tutti." Dalla Teoria alla Pratica" presso "I.C. Modugno Rutigliano Rogadeo" **50 ore**
- Corso LIM 50 ore
- FSE -Formazione in servizio all'innovazione didattica e organizzativa Learning to teach and work with new technologies Modulo: WONDERCLASS 10 presso liceo "Salvemini" **18 ore**.
- Certificazione delle competenze e costruzione di un curricolo verticale nella scuola del I ciclo; presso "I.C. Modugno Rutigliano Rogadeo" con la Dirigente Colaprice **18 ore**.
- Valutazione e miglioramento (IC DAVANZATI MASTROMATTEO) con la Dott.ssa Stellacci **25 ore**.
- Corso di formazione sulla "tutela della privacy" D.Lvo 196/03 della durata di **3 ore**.
- Corso di formazione, informazione e addestramento (artt.36 – 37 del D.L.gs.81/88 e s.m.i.) sulla diffusione della cultura della sicurezza nella scuola, della durata di **3 ore**.

ANNO 2016/2017

- PON-FSE "Per la Scuola - Competenze e Ambienti per l'apprendimento", Azione 10.8.4 "Formazione del personale della scuola e della formazione su tecnologie e approcci metodologici innovativi", della durata di 60 ore
- Corso di formazione: percorso di formazione nell'ambito del PdM - Obiettivo di Processo "Ricorrere sistematicamente all'utilizzo di metodologie laboratoriali e tecnologie informatiche" della durata di **30 ore in sede + 10 ore on-line**.
- Corso di formazione sulla "tutela della privacy" D.Lvo 196/03 della durata di **3 ore**.
- Corso di formazione, informazione e addestramento (artt.36 – 37 del D.L.gs.81/88 e s.m.i.) sulla diffusione della cultura della sicurezza nella scuola, della durata di **3 ore**.

ANNO 2015/2016

- Docente a tempo indeterminato presso I.C. "Davanzati – Mastromatteo" di Palo del Colle
- Progetto sicurezza stradale in collaborazione con l'associazione Lions di Palo del Colle;
- Progetto Clil di tecnologia (20 ore) in collaborazione con i colleghi di Inglese riservato ad 3 alunni per ogni classe terza;
- Corso presentazione della classe digitale tenuto dalla Apple presso la scuola;

Ottobre 2006 – Febbraio 2007

- **Esperto PON** esterno di matematica (**12 ore** Algebra di base e Geometria

Analitica; **8 ore** di Analisi delle competenze e orientamento; **4 ore** di Accoglienza; per un totale di **24 ore**) presso ITIS "A. Volta" Bitonto in ambito del progetto Europeo Lisbona 2010, Misure 6 Azione6.1- cod 471 "Lisbona 2010-2"

- **Esperto PON** esterno di Sistemi ed Automazione (**10 ore** circuiti; **10 ore** Algebra Boleana; **20 ore** Analisi delle competenze ed orientamento; **10 ore** Accoglienza per un totale di **50 ore**) presso ITIS "A. Volta" Bitonto in ambito del progetto Europeo Lisbona 2010, Misure 6 Azione6.1- cod 471 "Lisbona 2010-2"

Novembre 2014 – Agosto 2015 Sales Area Manager Sud Italia **Unipower Italia s.r.l.** società Grossista nel settore Energia e Gas, con incarico di responsabile vendita di **Energia e Gas** e i suoi derivati.

Gestione dei clienti finali e rapporti tra clienti-fornitori cercando la miglior performance sia in termini di tempi di risposta che di soddisfazione da parte del cliente.

Collaborazione con il direttore commerciale per la stesura del piano vendite, margini, quantitativi di vendita.

Coordinatore tecnico-commerciale per la determinazione degli obiettivi da raggiungere e creazione di programmi incentivanti per i canali di vendita diretta ed indiretta.

Gestione di una rete vendita costituita da singoli venditori e agenzie preposte.

Esperto marketing nella comparazione di offerte di forniture energetiche di supporto alle vendite, calcolo prezzo di vendita.

Aggiornamento continuo sull'andamento dei mercati al fine di individuare tempestivamente la strategia di vendita migliore compreso il momento opportuno per iniziare le vendite.

Novembre 2012- Ottobre 2014: Sales Area manager sud Italia **Olimpia Energia e Gas s.p.a.** società Grossista nel settore **Energia e Gas**, con incarico di responsabile vendita di Energia, Gas e i suoi derivati. Gestione dei clienti finali e rapporti tra clienti-fornitori cercando la miglior performance sia in termini di tempi di risposta che di soddisfazione da parte del cliente.

Collaborazione con il direttore commerciale per la stesura del piano vendite, margini, quantitativi di vendita.

Coordinatore tecnico-commerciale per la determinazione degli obiettivi da raggiungere e creazione di programmi incentivanti per i canali di vendita diretta ed indiretta.

Supporto tecnico nei rapporti con i fornitori. Responsabile recupero credito.

Gestione di una rete vendita costituita da singoli venditori e agenzie preposte.

Esperto marketing nella comparazione di offerte di forniture energetiche di supporto alle vendite, calcolo prezzo di vendita.

Analisi puntuale degli andamenti dei vari indici di riferimento per la vendita, con calcolo puntuale di **GOLt**, **BTZt**, **ATZ**, **Greggi** quali greggi Arabian Light, Iranian Light, Kirkuk, Kuwait, Murban, Saharan Blend, Zuetina e Brass Blend, pubblicate dal Platt's Oilgram Report;

Ottima conoscenza e utilizzo del sistema SAP.

Aggiornamento continuo sull'andamento dei mercati al fine di individuare tempestivamente la strategia di vendita migliore compreso il momento opportuno per iniziare le vendite.

Agosto 2007-Ottobre 2012: Area Manager Elgasud s.p.a.(gruppo

ACEA ENERGIA

SPA), Trani, con sede operativa a Brindisi, società Grossista nel settore **Energia e Gas**, con incarico di responsabile vendita di Energia, Gas e i suoi derivati. Gestione dei clienti finali e rapporti tra clienti-fornitori

cercando la miglior performance sia in termini di tempi di risposta che di soddisfazione da parte del cliente.

Collaborazione con il direttore commerciale per la stesura del piano vendite, margini, quantitativi di vendita.

Coordinatore tecnico-commerciale a livello regionale dei vari account operanti in tutte le province pugliesi con la determinazione degli obiettivi da raggiungere e creazione di programmi incentivanti per i canali di vendita diretta ed indiretta.

Supporto tecnico nei rapporti con i fornitori. Responsabile recupero credito. Gestione di una rete vendita costituita da singoli venditori e agenzie preposte.

Rapporti con le autorità competenti AEEG, TERNA, GSE, UTF, Enel Distribuzione. Esperto marketing nella comparazione di offerte di forniture energetiche di supporto alle vendite, calcolo prezzo di vendita. Analisi puntuale degli andamenti dei vari indici di riferimento per la vendita, con calcolo puntuale di **GOLt, BTZt, ATZ, Gregg** quali greggi Arabian Light, Iranian Light, Kirkuk, Kuwait, Murban, Saharan Blend, Zuetina e Brass Blend, pubblicate dal Platt's Oilgram Report;

Ottima conoscenza e utilizzo del sistema SAP.

Esperto nella gestione dei contratti ed dei nuovi allacciamenti con coordinamento del team preposto all'esecuzione dei lavori.

Aggiornamento continuo sull'andamento dei mercati al fine di individuare tempestivamente la strategia di vendita migliore compreso il momento opportuno per iniziare le vendite.

Rappresentante dei lavoratori per la sicurezza D.Lgs. 81/2008 art. 37 comma 10-11.

Ottobre 2006-Agosto 2007: Direttore Tecnico del Sud Italia presso La 220 s.p.a., Gussago (BS), con sede operativa Bari, società Grossista nel settore **Energia e Gas**, con incarico di responsabile vendita di Energia, gas e i suoi derivati. Gestione dei clienti finali e rapporti tra clienti-fornitori. Coordinatore tecnico-commerciale a livello nazionale dei vari account operanti in tutte le province italiane. Supporto tecnico nei rapporti con i fornitori. Gestione di una rete vendita costituita da singoli venditori e agenzie preposte. Operatore di borsa (**IPEX**) in Italia, operatore sulla piattaforma bilaterale, operatore sulla piattaforma P.A.B., Trading and Risk Management, pianificatore di nuove soluzioni IT per clienti italiani e per l'IPEX, l'acquisizione di potenziali clienti per la fornitura tramite IPEX. Rapporti con le autorità competenti AEEG, TERNA, GSE, UTF, Enel Distribuzione.

Relatore: sul risparmio energetico ad un seminario nella sala consiliare del comune di Conversano 13-14/04/2007

Relatore: sul risparmio energetico ad un seminario nella sala consiliare del comune di

Gravina di Puglia 18/05/2007

Giugno 2006-Dicembre 2006: Consulente presso "TIWAG-ITALIA", Bolzano, con sede operativa Innsbruck (A), società Grossista nel settore **Energia e Gas**, con incarico di responsabile della fatturazione ai fornitori e ai clienti finali, aggiornanti dei parametri trimestrali dell'AEEG. Rapporti con le autorità competenti AEEG, TERNA, GRTN, UTF, Enel Distribuzione.

Maggio 2004 –Maggio 2006 : Account Manager presso "TIWAG-ITALIA",

Bolzano, con sede operativa Innsbruck (A), società Grossista nel settore **Energia e**

Gas, con incarico di responsabile vendita di Energia e i suoi derivati, operatore di borsa (**IPEX**) in Italia, operatore sulla piattaforma bilaterale, operatore sulla piattaforma P.A.B., Trading and Risk Management,

pianificatore di nuove soluzioni IT per clienti italiani e per l'IPLEX, l'acquisizione di potenziali clienti per la fornitura tramite IPLEX. Rapporti con le autorità competenti AEEG, TERNA, GRTN, UTF, Enel Distribuzione.

Gennaio 04 - Maggio 04: Stage presso "BOSCH" (BA), Tecnologie Diesel e Sistemi Frenanti S.P.A. nel settore manutenzione con incarico di curare la manutenzione preventiva e ordinaria con l'utilizzo del programma "S.A.P."

Novembre 03 - Maggio 04 : Docente di Matematica Presso scuola recupero anni scolastici "Kronos" s.r.l. Bari.

Ottobre 03 : Docente di impianti elettrici presso I.T.I. "BUONARROTI" di Trento.

Maggio 03 - Luglio 03 : Direttore Tecnico della Depasol Eco-Energy System di Trinitapoli (FG) con incarico specifico iniziale di progettista di impianti Fotovoltaici. **Dicembre 98 - Marzo 00 :** Apprendista tagliatore presso: NOVATESSIL S.a.s. Bitonto (BA).

Settembre 98: Componente di Commissione, quale rappresentante della CONFINDUSTRIA per gli Esami di "Gestione degli impianti in genere con riferimento ad un'azienda meccanica I.P.S.I.A. "SANTARELLA" Bari.

Luglio 95: Idoneità al Concorso alla prima classe del Corpo del Genio Aeronautico presso ACCADEMIA AERONAUTICA di Pozzuoli.

CAPACITÀ E
COMPETENZE
RELAZIONALI

ATTITUDINE AL LAVORO DI GRUPPO E AL PROBLEM
SOLVING

CAPACITÀ E
COMPETENZE
ORGANIZZATIVE

OTTIME CAPACITA' ORGANIZZATIVE E
AUTODIDATTICHE
DISPONIBILITA' A TRASFERTE
VERSATILITA'

CAPACITÀ E COMPETENZE
TECNICHE

Informatica

➤ Attestato EIPASS, European Informatics Passport; EI
CARD-CORE

EIC00380650AA 10/03/2018

➤ Patente Europea ECDL (Word, Excel, Access, PowerPoint) con skill card n. IT048924;
➤ Buona conoscenza di *internet* e della *posta elettronica*;
➤ Buona conoscenza *Autocad 2002*;
➤ Conoscenza base di *Matlab* e *C++*.

CAPACITÀ E
COMPETENZE
ARTISTICHE

Interesse per lo sport (tennis, basket, calcio, tennis da tavolo), cinema. A.g.e.s.c.i.

ALTRÉ CAPACITÀ E
COMPETENZE

Corso in “**Energy Data Management**” organizzato da Learning Resources Associates, Bologna 23-24 Giugno 2004.

Corso in “**I Contratti di Acquisto di Energia Elettrica e la scelta del Fornitore**” organizzato da Learning Resources Associates, Milano 15-16 Giugno 2004.

Iscrizione all'albo A degli Ingegneri di Bari con numero 7001 effettuata a gennaio 2004.

Abilitazione all'esercizio della **professione di ingegnere** conseguita il 6 ottobre 2003.

Attestato Trinity College per la lingua inglese ottobre 2003.

Partecipazione al convegno sugli impianti elettrici (TuttoNormel 11 marzo 2003 Bari).

PATENTE O
PATENTI

B, automunito

ALLEGATI

Ai sensi del D.Lgs. 196/03, autorizzo il trattamento dei miei dati personali per le vostre esigenze di selezione e comunicazione.

FIRMA
Stefano Tota

