



Company Profile



Il Gruppo Melito nasce in Campania ed opera attivamente da oltre 25 anni nel settore della telefonia, dell'elettronica di consumo e dell'informatica. Nel corso degli anni ha stabilito forti relazioni commerciali con aziende operanti dal retail indipendente alla GDO e GDS, divenendo un punto di riferimento per il business di molti clienti.

Sul mercato, in diversi canali distributivi e grazie ai tanti mandati gestiti, ha la possibilità di avere relazioni consolidate con partners di estrazione settoriale diverse.



Santa Maria Capua Vetere (CE), Italia
GLOBAL HEADQUARTER

La nostra naturale propensione alla gestione del cliente e la grande credibilità acquisita negli anni, frutto, senza dubbio, anche delle importanti partnership instaurate nel corso del tempo con importanti realtà del settore, quali Vodafone, Ezviz, Sharp, Lenovo, Sky, HP, Brondi, Hisense, AVM e molti altri, rilasciano al nostro Gruppo un'identità forte ed una capacità di leadership che da anni il mercato ci riconosce. Il nostro DNA aziendale fonda le sue radici anche nei servizi TLC che ci consentono di avere particolare sensibilità verso i bisogni dei clienti e, soprattutto, una forte capacità di raccontare prodotti, soluzioni e di valorizzare i brand che rappresentiamo.





Nell'ottica di crescita e di sviluppo che da sempre accompagna la nostra filosofia aziendale, abbiamo deciso di investire negli spazi. Oltre a nuovi uffici, siti in una struttura polifunzionale di oltre 1.000 mq che ci permetterà di seguire i nostri partners e di rilasciare loro la massima conoscenza e competenza verso l'evoluzione del business, abbiamo realizzato una nuova struttura di oltre 4.000 mq, che si configurerà come punto nevralgico della distribuzione locale e nazionale.





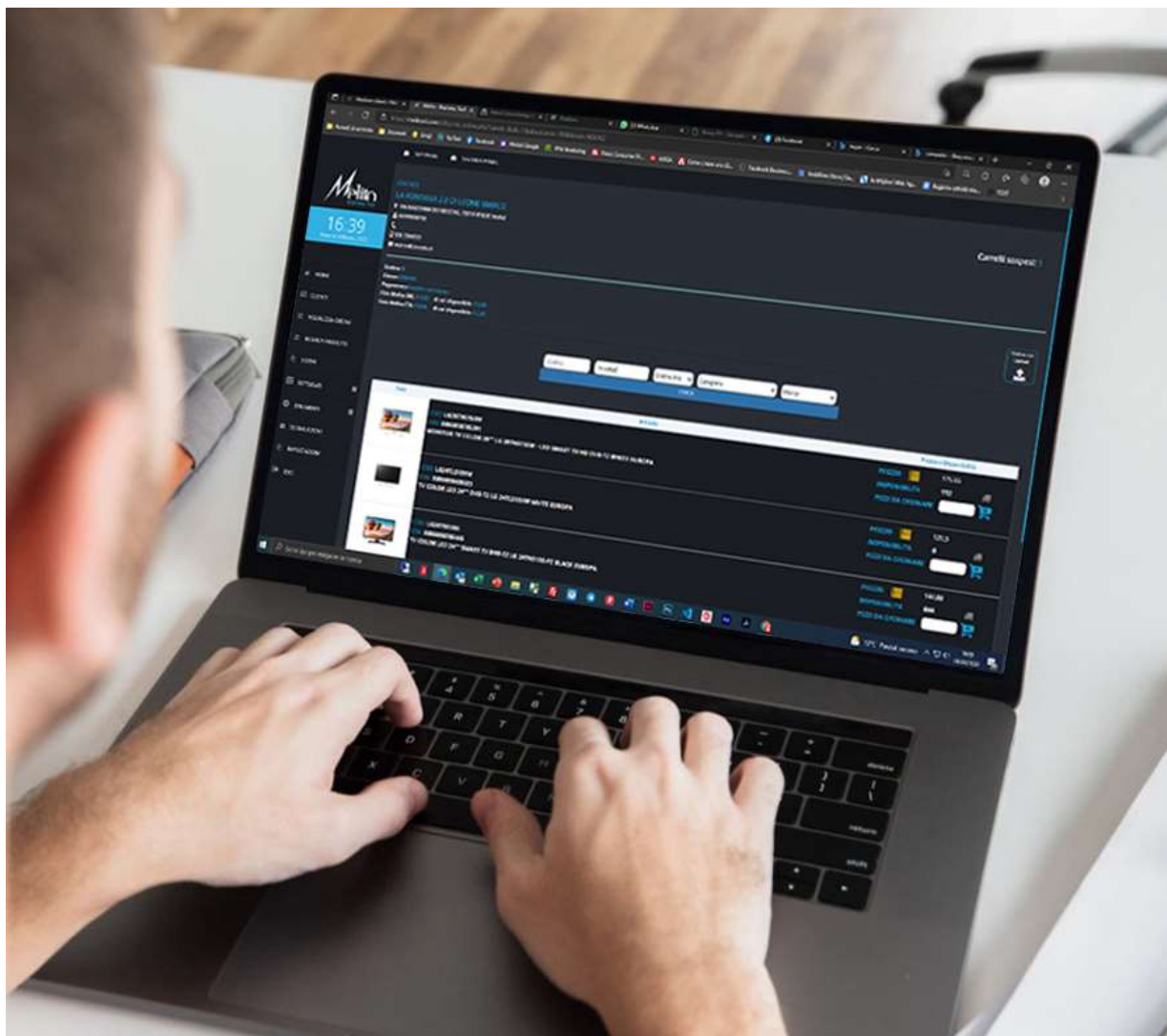


Il punto nevralgico.

Due magazzini per un totale di 5.000 mq sono il centro di tutto.

La logistica è un'attività molto ampia e articolata, fondamentale per garantire il funzionamento e l'efficienza dell'azienda. Precisione, ottimizzazione e affidabilità nella gestione delle operazioni logistiche possono contribuire significativamente al successo aziendale. Noi lo sappiamo bene ed è per questo che siamo molto attenti ad ogni singolo processo.

Il nostro reparto di logistica movimentata e coordina i flussi di materiale sia in ingresso che in uscita, organizzando e gestendo gli stock di magazzino e le spedizioni in maniera precisa, ordinata ed efficiente al fine di garantire un servizio impeccabile e puntuale ai nostri clienti.



Al tuo servizio.

Un portale web dedicato.

Sul nostro sito web è possibile effettuare ordini con un click oppure si possono consultare i nostri listini dedicati, verificare le disponibilità e le schede tecniche dei prodotti.

Inoltre è possibile richiedere gratuitamente il nostro file CSV con frequenza di aggiornamento di 60 minuti. Per finire si può anche richiedere assistenza per gli acquisti che necessitano di RMA.

I nostri sellers sono aggiornati in tempo reale su fidi disponibili, andamenti delle vendite, spaccate per singolo cliente, progressione dei raggiungimenti rispetto ai target per singoli marchi.

Al tuo servizio.

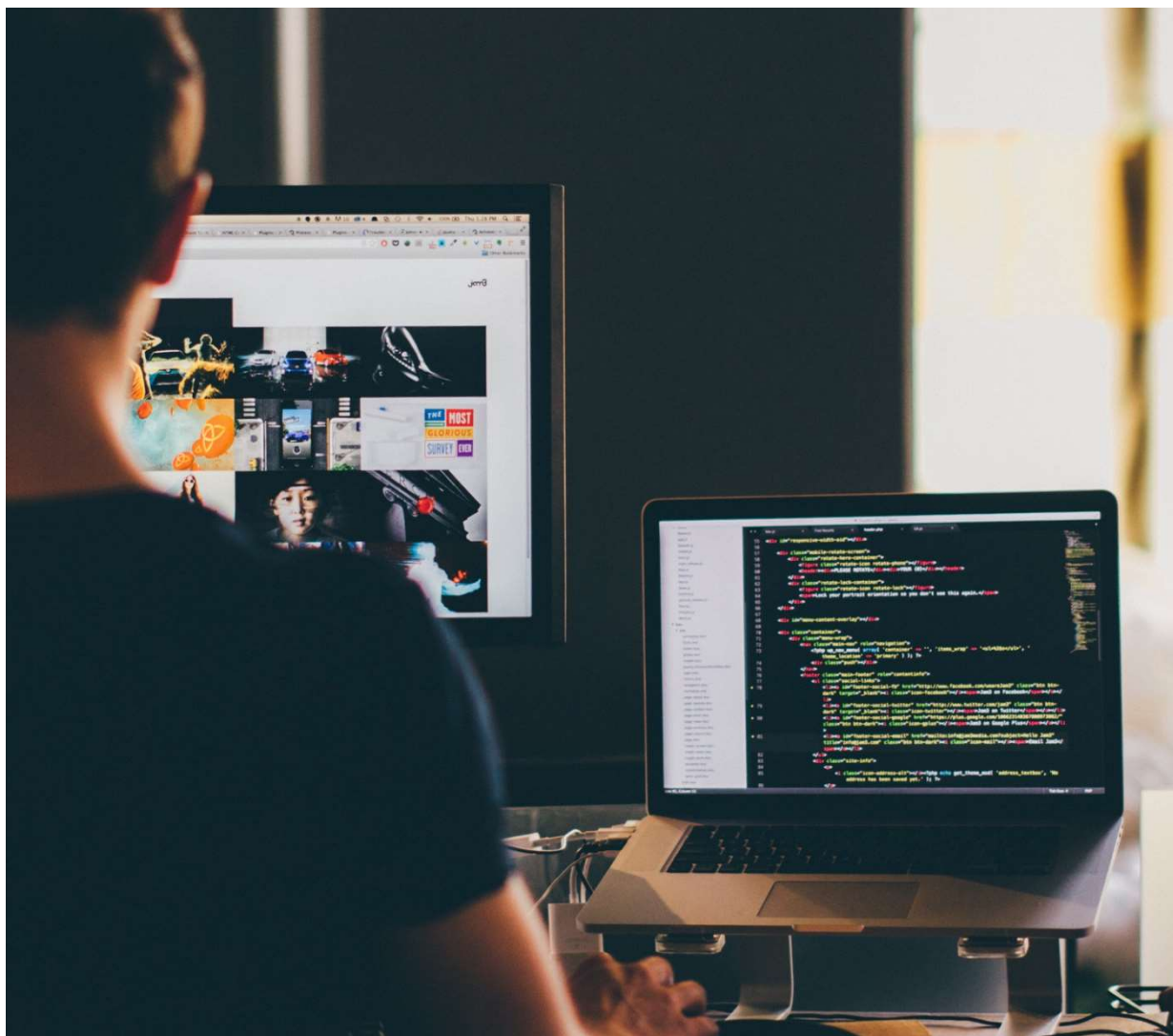
Un commerciale dedicato.

Uno dei nostri obiettivi principali è quello di stabilire un contatto personale e diretto con i clienti che possono, in ogni momento, fare affidamento su personale qualificato e attento alle esigenze di business.

Il **commerciale dedicato** sarà sempre pronto a dare supporto negli ordini o a fornire assistenza in tutti i servizi pre e post vendita.

Inoltre, per chi preferisce ordinare stringendo relazioni in presenza, disponiamo di agenti presenti in maniera capillare su tutto il territorio nazionale, pronti a far visita a tutti i negozi indipendenti che rappresentano il nostro motore propulsivo.





Vendere. Vendere. Vendere.

Per vendere bisogna comunicare e per comunicare in maniera efficace bisogna instaurare una connessione continua con il proprio target di riferimento. Il nostro reparto marketing lo sa e mette in campo tutte le attività necessarie per far fronte a questo tipo di esigenza.

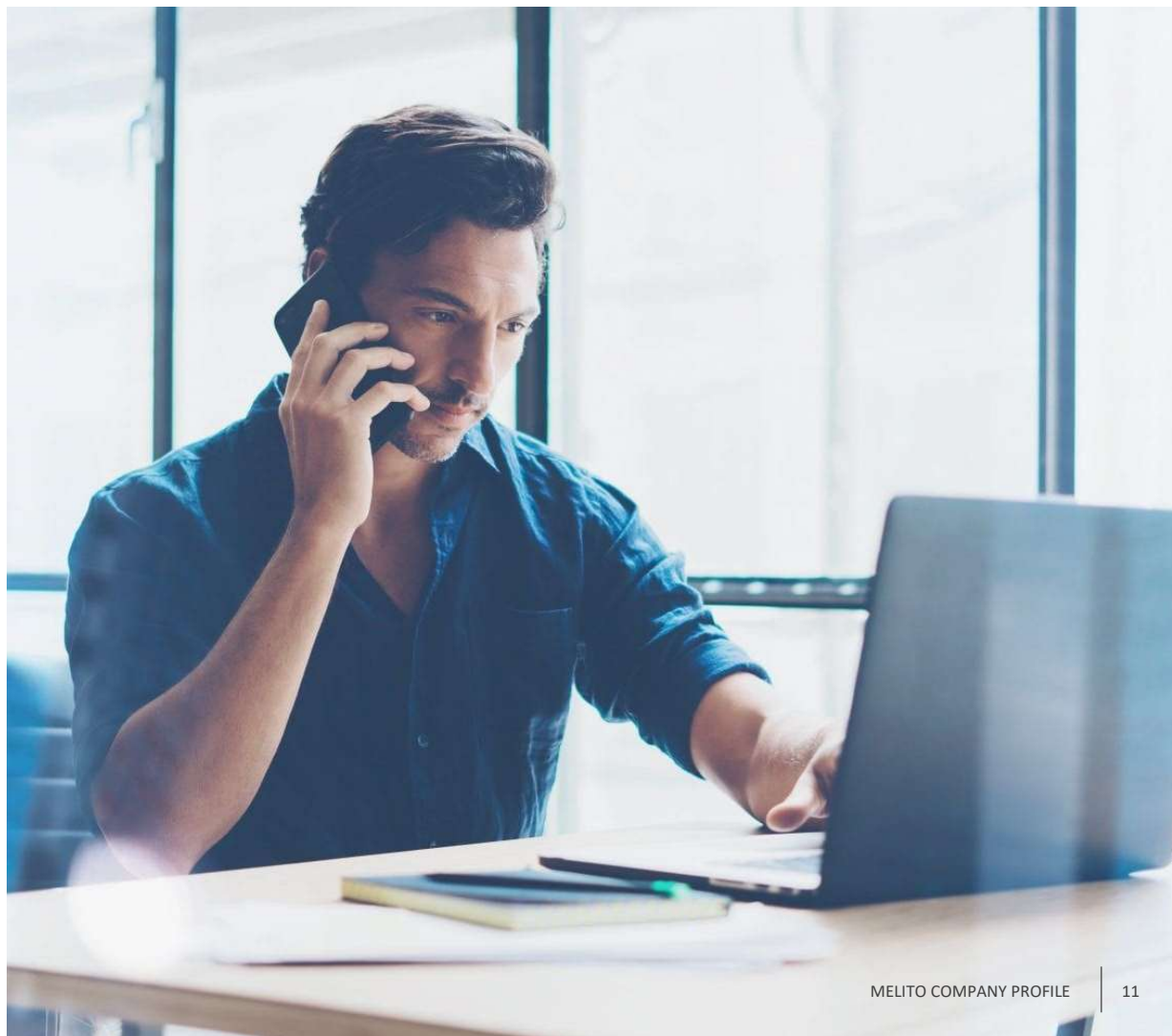
Graphic Content
Social Media
SEM & SEO
Banner
E-mail
Website
Rating

Esperti del mercato

I nostri Buyer sono particolarmente bravi nella pianificazione di acquisto e nella selezione dei prodotti da inserire nel catalogo di vendita.

Profondamente connessi con i modelli di acquisto dei nostri rivenditori, i Buyers comprendono quello che i consumatori finali vogliono, captando le esigenze di mercato e indirizzando la rete vendita nella giusta direzione, talvolta anticipando le tendenze future.

I nostri Buyers sono sempre pronti a rispondere ai cambiamenti del mercato massimizzando i profitti e tutelando la reputazione aziendale.





Guardiamo al futuro. Insieme.

Le nostre partnership ufficiali.



Riconoscimenti & Certificazioni

Orgogliosi di ciò che siamo.



Un mondo di servizi.

Nel 2019 abbiamo dato vita a QUADRA, la nostra **piattaforma web multiservizi** che rappresenta l'occasione per poter fidelizzare i clienti aumentando il traffico presso il proprio punto vendita ed incrementando le possibilità di vendita di prodotti e servizi già presenti all'interno dell'attività commerciale.



BOLLETTINI



RICARICHE



VISURE



SPEDIZIONI

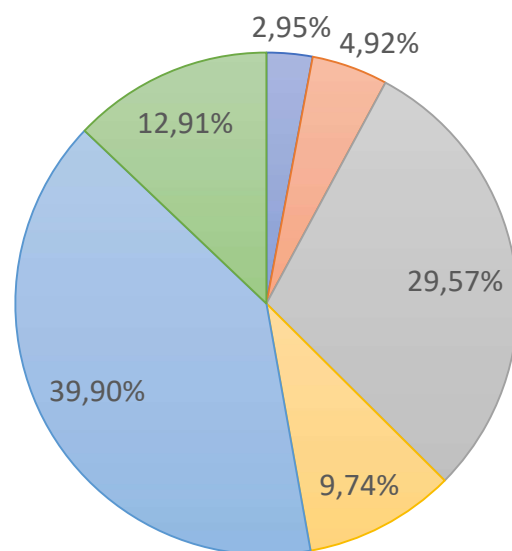
Presso il punto vendita, i clienti potranno pagare bollettini postali e bancari oltre ad effettuare spedizioni in tutta Italia e all'estero oppure richiedere ricariche di ogni tipo, dalle telefoniche a conti gioco. Inoltre sarà possibile richiedere visure documentali o effettuare ricerche su persone fisiche e imprese. L'interfaccia utente è semplice ed intuitiva e basta un click per selezionare il servizio che si desidera attivare.

I nostri main partners

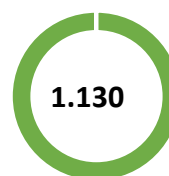
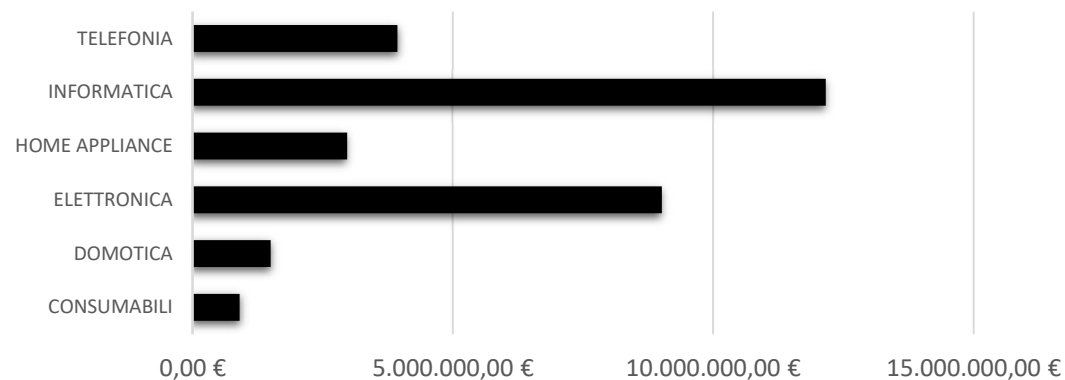


I Dati

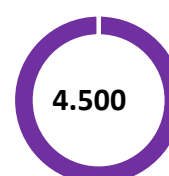
Anno 2021



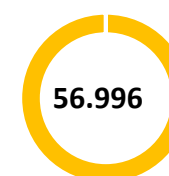
■ CONSUMABILI
 ■ ELETTRONICA
 ■ INFORMATICA
 ■ DOMOTICA
 ■ HOME APPLIANCE
 ■ TELEFONIA



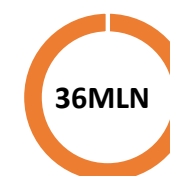
CLIENTI CON CICLICITÀ DI ACQUISTO INFERIORE A 28 GIORNI



CUSTOMER BASE



N°ORDINI



FATTURATO TOTALE

Distribuzione PDV sul territorio nazionale.

Abruzzo	1,51%	Molise	2,02%
Basilicata	3,00%	Piemonte	0,28%
Calabria	6,45%	Puglia	9,46%
Campania	36,61%	Sardegna	0,57%
Emilia Romagna	0,38%	Sicilia	7,06%
Friuli Venezia Giulia	0,09%	Toscana	1,13%
Lazio	20,12%	Trentino Alto Adige	0,09%
Liguria	0,38%	Umbria	6,89%
Lombardia	1,98%	Valle D'Aosta	0,00%
Marche	1,13%	Veneto	0,85%



Pronto a fare Business Insieme?

Sede Operativa

Via Caserta 118,
81055 Santa Maria C.V. (CE)

Online & Offline Contacts

www.melitosrl.com
info@melitosrl.com
0823 79 78 95

