

- TECNICHE PROFESSIONALI PER I SERVIZI COMMERCIALI: contabilità generale e industriale, marketing, bilancio d'esercizio, sistema tributario, budget, business plan, cambi e valute estere, didattica CLIL
- TECNICHE DI COMUNICAZIONE: sistemi di comunicazione personale e di impresa, promozione, pubblicità
- DIRITTO ED ECONOMIA: Costituzione, organi dello Stato, diritto di proprietà, mercato, sistema creditizio e finanziario, contratto di lavoro, diritto commerciale, contratti d'impresa, commercio internazionale
- LINGUA INGLESE E FRANCESE: corrispondenza commerciale, mezzi di pagamento, rapporti fra paesi UE e fuori UE, globalizzazione dei mercati, green economy

MATERIE	1° biennio		2° biennio		
	1°	2°	3°	4°	5°
<b>Area comune</b>					
Italiano	4	4	4	4	4
Storia	1	1	2	2	2
Geografia	1	1			
Lingua Inglese	3	3			
Lingua francese	3	3			
Matematica	4	4	3	3	3
Diritto ed economia	2	2			
Scienze integrate (scienze della terra e Biologia)	1	1			
Scienze integrate (fisica)	1				
Scienze integrate (chimica)		1			
Scienze motorie e sportive	2	2	2	2	2
Religione o attività alternative	1	1	1	1	1
<b>Materie di Indirizzo</b>					
Tecniche professionali dei servizi commerciali*	6	6	8	8	8
Tecniche di comunicazione			2	2	2
Diritto ed economia			4	4	4
Informatica e laboratorio	3	3			
Lingua inglese			3	3	3
Francese			3	3	3
Totale ore	32	32	32	32	32
*laboratorio in compresenza	3	3	3	2	2

# QUALIFICHE REGIONALI E LORO SPENDIBILITA'

### DURATA

- Corso quinquennale
- Possibili qualifiche al termine del terzo anno:
  - Operatore ai servizi di impresa
  - Operatore ai servizi di vendita

### SBocchi OCCUPAZIONALI post Qualifica Terzo Anno:

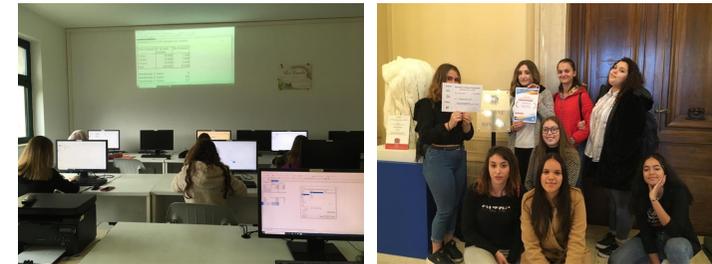
- Cassiere
- Operatore di corsia
- Addetto al BLS (Banco del Libero Servizio)
- Operatore di reparto
- Operatore Call Center
- Responsabile di Punto Vendita
- Visual Merchandiser: organizza gli spazi espositivi
- Impiegato amministrativo (assistente, segretario di direzione) in:
  - Aziende pubbliche - private
  - Società di servizi
  - Studi Professionali



# IPC Servizi Commerciali

Declinazione "Logistica e Import - Export"

Diploma: Istituto Professionale "Servizi Commerciali"



### Obiettivi, conoscenze e competenze

- Conoscere il sistema impresa, il sistema finanziario e gli scambi internazionali
- Conoscere i contratti di impresa e le società
- Redigere la documentazione contabile e fiscale delle imprese
- Acquisire competenze nella tenuta della contabilità generale e nella gestione delle paghe con software specialistico in uso presso le imprese
- Acquisire competenze nella comunicazione, promozione e marketing
- Collaborare alla gestione dell'impresa dentro la scuola: il negozio didattico

### Sbocchi formativi

Università, corsi ITS, corsi di formazione professionale post diploma

### Sbocchi professionali

Concorsi pubblici, impiegato nel settore commerciale, amministrativo e marketing di imprese private, nel settore amministrativo-contabile di Pubbliche Amministrazioni, agente di commercio, imprenditore

# OFFERTA FORMATIVA

## ampliamento



*Con la riforma l'IPC si rinnova:*

- Potenziamento della lingua inglese settore Management - Business dal primo anno
- Nuovo percorso Servizi Commerciali per la Logistica Import - Export
- Certificazioni:
  - Lingue straniere PET
  - Informatica: ECDL Base, ECDL Full
- **Promozione della salute:**
  - Corso di primo soccorso, prevenzione al disagio socio-economico
- **Educazione alla cittadinanza e alla legalità**
- **Viaggi di istruzione in Italia e all'estero**
- **Impresa simulata**
- **Soft Skill**
- **Corso sulla sicurezza**
- **Corso "Buste paga"**
- **Corso di Educazione Finanziaria e su Tecniche di Marketing**
- **Corso software di contabilità Blustring**

## I.O. INCONTRA...



**27 Novembre 2021 h.16.30-17.30**  
**in collegamento su meet**  
<https://meet.google.com/irt-ypvb-rnd>

## OPEN DAY

**05-11 Dicembre 2021**  
**15-16-23 Gennaio 2022**  
**on line prenotabile sul sito**

## OPEN LAB

**10-14 Gennaio 2022**  
**prenotabile sul sito o durante**  
**gli Open Day**

<https://salvatorellimoneta.edu.it/>

## CONTATTI Segreteria

Via F. Satolli 4, 06055 Marsciano (Pg)  
Tel. 075 - 8743310  
Mail: [pgis00300e@istruzione.it](mailto:pgis00300e@istruzione.it)  
Pec: [pgis00300e@pec.istruzione.it](mailto:pgis00300e@pec.istruzione.it)

SEGUICI SU



## PCTO

**(EX ALTERNANZA SCUOLA - LAVORO)**

**DAL TERZO ANNO stage mirati in:**

- Esercizi commerciali e aziende del territorio, con ruoli amministrativi e contabili

**Possibilità di effettuare il tirocinio in un Paese dell'Unione Europea**

**-ERASMUS-**



**EDUCAZIONE ALL'IMPRENDITORIALITÀ**

Una delle iniziative principali è il negozio didattico "Il pozzo dei desideri", che nasce con l'obiettivo di fare impresa dentro la scuola e stimolare lo spirito di iniziativa e imprenditorialità degli studenti.

Le diverse classi si occupano della promozione, della pubblicità, del calcolo del costo di produzione dell'oggettistica realizzata, dell'inventario e della vendita, nonché della contabilità e del bilancio dell'Associazione Salvatorelli Moneta School Camp che gestisce gli aspetti burocratici del negozio didattico.

