

## Curriculum Vitae

**Gianni Lequoque**

**Dati Personali:**

**Età:** 68 anni

**Nazionalità:** Francese e Italiana

**Residenza:** Via G. G. ...

**Tel. Cel./Whatsapp:** ...

**e-mail:** ...

**Skype:** g ...



**Formazione principale:** Scienze Economiche e Politiche, Londra, UK, 1976

Master in Economia, Politica e diritto Comunitario, Parma, 1988

### **Esperienze Lavorative:**

- **Da Agosto 2020 in pensione; volontariato presso "Passaparola" (servizi d'inclusione per minori);**
- **Da Dic. 2017 ad Ago.2020: Presidente Monotipia Cremonese, Cremona;**
- **Da Lug. 2017 ad Ago.2020: Vicepresidente, Strategia e Sviluppo, Apramo, Ningbo, Cina**
- **Aprile 2015 –Maggio 2017 Direttore Commerciale e Sviluppo: Segrall Srl (Kiwiy), Reggio Emilia.**
- **Da Aprile 2009 - Associato in Partecipazione d'Impresa e Direttore Commerciale e Sviluppo: Segrall Srl (Kiwiy), Reggio Emilia.**
- **2004-2009 Amministratore Unico e Socio, Autocity Accessories Srl., Produzione Accessori Auto, 90% all'Export;**
- **1997-2004 - Direttore Commerciale, Meyster SpA, Reggio Emilia, Accessori Auto: Sviluppo e Consolidamento di vari mercati in Europe, USA, Estremo Oriente, Giappone, Africa;**
- **Consulente e Responsabile Sviluppo Internazionale, Segrall Srl, Reggio Emilia.**
- **1992-1997 - Direttore Sviluppo Internazionale, Advanced Accessories System, Sterling Heights, Michigan, USA, Aftersales Division, SportRack unit, Granby, Qc, Canada: Accessori Automotive;**
- **1987-1992 - Direttore/Titolare, ARTE Sarl, Lyon, Francia: Consulenza ed Assistenza all'Espansione Internazionale; Impostazione di reti distributive all'Export per diverse società operanti in vari settori merceologici;**
- **1977-1987 - Direttore Cooperazione & Sviluppo, Jori SPA, Reggio Emilia, Italia: Apertura Sbocchi Commerciali; Progetti di Cooperazione, basati su Fondi della Cooperazione Internazionale, Banca Mondiale ed altri Istituti Finanziari Internazionali, come ADB, BAD ed altri;**
- **1976-1977 - Commercial and Marketing Manager, SISME, Osimo Scalo, AN, Strumenti Musicali: Organizzazione Distribuzioni Commerciali in Europe, Medio Oriente, e America Latina;**

**Basi Conoscitive:** Mercati Mondiali: Europea Nord e Sud America, Asia (Vicino, Medio ed Estremo Oriente), Africa, Oceania (specialmente Australia e Nuova Zelanda).

**Esperienze Ambientali:** Doppia residenza, Italia, Francia; vissuto 4 anni a Londra, GB e 5 anni in USA-Canada; Circa 45 anni di legami con l'area di Reggio Emilia-Parma.

**Natura Personale:** Imprenditore

**Formazione:** Economia, Commercio, Marketing, Management, Giornalismo.

**Temperamento:** Comunicativo

**Vocazione:** Internazionalizzazione

**Ambizione:** Evolvere in un Gruppo Multinazionale o in un'azienda di taglia media con spirito ed ambizione d'Internazionalizzazione.

**Lingue parlate:** Italiano, Francese, Inglese, Spagnolo, Portoghese, Tedesco, conoscenza di alcune lingue minori, rudimenti di Cinese.

**Adequazione Professionale:** Gestione d'Impresa Internazionale; Sviluppo Internazionale Trasversale.

Agosto 2021